

A hand is shown holding a white silhouette of a person running on a wooden surface. The background is a light-colored wood grain. The text "ACCOMPAGNEMENT ENTREPRENEURIAL" is written in bold, dark blue capital letters across the middle of the image.

ACCOMPAGNEMENT ENTREPRENEURIAL

ACCOMPAGNEMENT ENTREPRENEURIAL



AXE
ACCOMPAGNEMENT



DEMANDE D'ACCOMPAGNEMENT ENTREPRENEURIAL

Durée flexible

Equipe d'experts

**En présentiel
À Distance**

Plan d'actions

**Innovation et
créativité**

Contrats de fidélité

1- Présenter la
phase dans laquelle
vous vous retrouvez



2- Choisir un conseil
ou un programme
complet de conseils



3- Définir votre
calendrier
d'exécution



4- Définir votre
budget pour le
conseil demandé



5- Nous contacter
en précisant les 4
éléments cités
précédemment



TENDANCES
BUSINESS



RECETTES
SECRETES



ECHANGE ET
INTERACTIVITE

1- Accompagnement en Phase Pré-Création

	Accompagnement en Phase Pré-Création How to be a successeful entrepreneur
CASE 1000	
CASE 1001	Coaching du dirigeant
CASE 1002	Coaching de l'équipe dirigeante
CASE 1003	Pack Start Your business
CASE 1004	Accompagnement et pilotage des projets
CASE 1005	Organisation et Stratégies des Entreprises
CASE 1006	Mise en place d'une gouvernance entrepreneuriale
CASE 1007	Création de marque et lancement de points de vente
CASE 1008	Mise en place d'une stratégie de lancement de l'entreprise
CASE 1009	Mise en place d'une stratégie d'offre Production
CASE 1010	Mise en place de la stratégie logistique
CASE 1011	Mise en place d'une stratégie d'offre Production
CASE 1012	Mise en place d'une stratégie marketing
CASE 1013	Mise en place d'une stratégie RH
CASE 1014	Mise en place d'une stratégie digitale
CASE 1015	Gestion du capital réputation de l'entreprise
CASE 1016	Pilotage de la Performance
CASE 1017	Business Plan de lancement des entreprises
CASE 1018	Plan d'accompagnement pré-crédation
CASE 1019	Mise en place des écosystèmes entrepreneuriaux



Contacter nous sur l'adresse suivante :
contact@pmconseil.ma

2- Accompagnement en Phase Post-Création

	Accompagnement en Phase Post-Création Launch your company
CALC 2000	
CALC 2001	Coaching du dirigeant
CALC 2002	Coaching de l'équipe dirigeante
CALC 2003	Diagnostic global (Brain storming)
CALC 2004	Prévention des difficultés d'entreprises
CALC 2005	Redressement d'entreprises en difficultés
CALC 2006	Restructuration organisationnelle des entreprises
CALC 2007	Réorientation stratégique et identifications des relais de croissance
CALC 2008	Mise en place d'une gouvernance d'entreprise
CALC 2009	Création de marque et lancement de points de vente
CALC 2010	Mise en place d'une stratégie de relance de l'entreprise
CALC 2011	Optimisation de la stratégie d'offre Production
CALC 2012	Optimisation de la stratégie logistique
CALC 2013	Optimisation des coûts
CALC 2014	Optimisation de la stratégie marketing
CALC 2015	Optimisation de la stratégie RH
CALC 2016	Optimisation de la stratégie digitale
CALC 2017	Sécurité et stratégie des Systèmes d'Informations
CALC 2018	Optimisation de la gestion du capital réputation de l'entreprise
CALC 2019	Pilotage de la Performance
CALC 2020	Pilotage stratégique de la Performance
CALC 2021	Pilotage de la performance d'une franchise
CALC 2022	Business Plan de relance des entreprises
CALC 2023	Plan d'accompagnement Post-crédation
CALC 2024	Plan d'actions commercial de relance
CALC 2025	Valorisation de l'entreprise
CALC 2026	Gestion du patrimoine
CALC 2027	Mise en place d'une cellule d'intelligence économique
CALC 2028	Mise en place d'une cellule Knowledge management
CALC 2029	Mise en place d'une stratégie Big Data
CALC 2030	Mise en place d'une stratégie d'optimisation fiscale
CALC 2031	Pilotage de la performance des projets

Contacter nous sur l'adresse suivante :
contact@pmconseil.ma

3- Accompagnement en Phase de développement I

	Accompagnement en Phase de développement I Grow your business
CAGB 3000	
CAGB 3001	Coaching du dirigeant
CAGB 3002	Coaching de l'équipe dirigeante
CAGB 3003	Diagnostic global (Brain storming)
CAGB 3004	Prévention des difficultés d'entreprises
CAGB 3005	redressement d'entreprises en difficultés
CAGB 3006	Restructuration organisationnelle des entreprises
CAGB 3007	Réorientation stratégiques et identifications des relais de croissance
CAGB 3008	Mise en place d'une gouvernance d'entreprise
CAGB 3009	Création de marque et lancement de points de vente
CAGB 3010	Mise en place d'un manuel de procédures comptables
CAGB 3011	Mise en place d'une stratégie de relance de l'entreprise
CAGB 3012	Optimisation de la stratégie d'offre Production
CAGB 3013	Optimisation de la stratégie logistique
CAGB 3014	Optimisation de la stratégie d'offre Production
CAGB 3015	Optimisation des coûts
CAGB 3016	Optimisation de la stratégie marketing
CAGB 3017	Optimisation de la stratégie RH
CAGB 3018	Optimisation de la stratégie digitale
CAGB 3019	Sécurité et stratégie des Systèmes d'Informations
CAGB 3020	Optimisation de la gestion du capital réputation de l'entreprise
CAGB 3021	Pilotage de la Performance
CAGB 3022	Pilotage stratégique de la Performance
CAGB 3023	Pilotage de la performance d'une franchise
CAGB 3024	Business Plan de relance des entreprises
CAGB 3025	Plan d'accompagnement Post-crédation
CAGB 3026	Plan d'actions commercial de relance
CAGB 3027	Valorisation de l'entreprise
CAGB 3028	Mise en place d'une stratégie d'internationalisation des entreprises
CAGB 3029	Gestion du patrimoine
CAGB 3030	Mise en place d'une cellule d'intelligence économique
CAGB 3031	Mise en place d'une cellule Knowledge management
CAGB 3032	Mise en place d'une stratégie Big Data
CAGB 3033	Mise en place d'une stratégie d'optimisation fiscale
CAGB 3034	Pilotage de la performance des projets
CAGB 3035	Mise en plan de préparation à l'introduction en bourse

Contacter nous sur l'adresse suivante : contact@pmconseil.ma

4- Accompagnement en Phase de développement II

	Accompagnement en Phase de développement II Scale-Up Your business
CASB 4000	
CASB 4001	De la culture d'entreprise à la performance globale
CASB 4002	Leadership et négociation
CASB 4003	Mise en place d'une stratégie de décollage soutenu
CASB 4004	Mobiliser les valeurs , croyances et les attitudes
CASB 4005	Conduite de changement
CASB 4006	Mise en place d'une infrastructure et expérience clients
CASB 4007	Repérer et dénicher les meilleurs talents
CASB 4008	Ecoute et implications de vos clients
CASB 4009	Appliquer l'agilité organisationnelle
CASB 4010	Appliquer la résilience économique et financière
CASB 4011	Mise en place et exécution d'une stratégie de croissance soutenue
CASB 4012	Pilotage stratégique de la performance
CASB 4013	Croître sans subir les effets négatifs d'une croissance non maîtrisée
CASB 4014	Mise en place du concept : Too Big , To Fail
CASB 4015	Mise en place du concept : Croître ou mourir



Contacter nous sur l'adresse suivante :
contact@pmconseil.ma

5- Accompagnement en Phase finale

	Accompagnement en Phase finale Transmission /Cession d'entreprises
CATC 5000	
CATC 5001	Diagnostic global
CATC 5002	Valorisation de l'entreprise
CATC 5003	Evaluation des équipes dirigeantes
CATC 5004	Mise en place d'une stratégie de transmission de l'entreprise
CATC 5005	Conduite de changement
CATC 5006	Restructuration organisationnelle et relance de l'entreprise
CATC 5007	Stratégie de préparation à la succession
CATC 5008	Plan d'accompagnement du repreneur (Nouveau dirigeant)
CATC 5009	Mise en place d'un plan de valorisation de l'entreprise
CATC 5010	Mise en place d'une stratégie de cession de l'entreprise



Contacter nous sur l'adresse suivante :
contact@pmconseil.ma